



SELLING FROM THE HEART

Die Weiterbildung
für Solo-Selbständige
für ein souveränes
Verkaufen mit Herz

VERKAUFEN MIT HERZ

*Hier steht der Mensch im Mittelpunkt der Verkaufsambition, Du als Verkäufer*in und Deine möglichen Kunden*innen.*

Viele müssen sich überwinden, ins Verkaufen zu gehen, sich dem Verkaufen zu widmen.

Möglicherweise widerstrebt es Dir auch, in Verkaufsgesprächen mit künstlicher Dringlichkeit, Druck auszuüben. Oder es ist Dir unangenehm, in anderen das Gefühl von Mangel oder Angst zu erzeugen. - All dies ist nicht nötig. Es ist sogar kontraproduktiv.

Interessierte wollen von Dir wertschätzend beraten und beim Kauf begleitet sein.

*Mit der Vorgehensweise VERKAUFEN MIT HERZ wirst Du Beziehungsexpert*in und bedienst gleichzeitig professionell den Verkaufsprozess.*

Dies sorgt für nachhaltigen Erfolg mit dem Ziel, dass Du nachgefragt wirst und nicht mehr jeden Kunden einzeln einsammeln musst.

*Außerdem finden wir in dieser Weiterbildung gemeinsam mit Dir heraus, wie Du Dein Wesen, Deine Natur am effektivsten beim Verkaufen einsetzt. Jede*r bringt ein individuelles Verkaufstalent und Neigungen mit, die für den Verkaufsprozess ganz besonders förderlich sind.*

Weiterbildung im Rahmen des KOMPASS Förderprogramms des BMAS

„Durch KOMPASS sollen hauptberuflich tätige Solo-Selbständige mit max. 1 Vollzeit-äquivalent (VZÄ) an Beschäftigten bei der Erhöhung der Bestandsfestigkeit ihres Geschäftsmodells unterstützt werden.“

Investition

Wir freuen uns auf das Gespräch mit Dir auch hierzu. Melde Dich bei uns!

Katja Rossel und Meike Nittel GbR

Du lernst

- Neue Leads zu generieren
- Dich zu präsentieren und Interesse zu wecken
- Nachhaltige Kundenbeziehungen aufzubauen
- Den Prozess des Verkaufens für Dich zu nutzen
- Sicher Verkaufsabschlüsse zu machen

SELLING FROM THE HEART

Verkaufen mit Herz, Integrität und Leichtigkeit

Weitere Information findest Du auf der Website:

www.sellingfromtheheart.de

Format

- 20 Std im Zeitraum von 2 Monaten in Kleingruppe
- In Präsenz in Berlin und via Zoom
- Du kannst zwischen 3 Start-Terminen wählen:
SA, 24. Februar 2024, SA, 15. Juni 2024,
MO, 4. November 2024

Sei dabei

Trainiere Deinen Verkaufen-mit-Herzmuskel und werde Verkaufsprofi!
Melde Dich für Deine Fragen und Deine Anmeldung bei Katja und Meike unter:

M +49 175 59 58 557